

As Nossas Formações Profissionais

Como Vender um Destino	Data:	a indicar
	Duração:	80 horas
	Horário:	a indicar
	Investimento:	Sob Consulta
	Pré – Requisitos:	-----

Destinatários

Profissionais do setor de turismo, agentes de viagens, consultores de turismo, estudantes universitários de cursos relacionados ao turismo e qualquer pessoa interessada em desenvolver capacidades de venda de destinos turísticos.

Recursos Pedagógicos

Todo o material pedagógico é fornecido pela Abacate Amarelo *Career Mastery*.

Avaliação

Avaliação diagnóstica, formativa e sumativa.

As Nossas Formações Profissionais

Objetivos Gerais

Os objetivos desta formação visam capacitar os participantes a desenvolver as capacidades e conhecimentos necessários para venderem eficazmente destinos turísticos, compreender o setor de turismo, identificar perfis de clientes, desenvolver itinerários personalizados e até dominar técnicas de vendas.

Objetivos Específicos

Conhecer destinos turísticos e atrações e promover a cultura, história, recursos naturais e atrações de um destino

Compreender o setor de turismo

Promover a ética e a sustentabilidade no Turismo e demonstração de responsabilidade social corporativa no contexto do turismo

Fornecer excelência no atendimento ao cliente e solução de problemas

Identificar e compreender os clientes

Utilizar estratégias de marketing e promoção de destinos

